



Kittel Atelier de café

Rapport de Transparence 2019

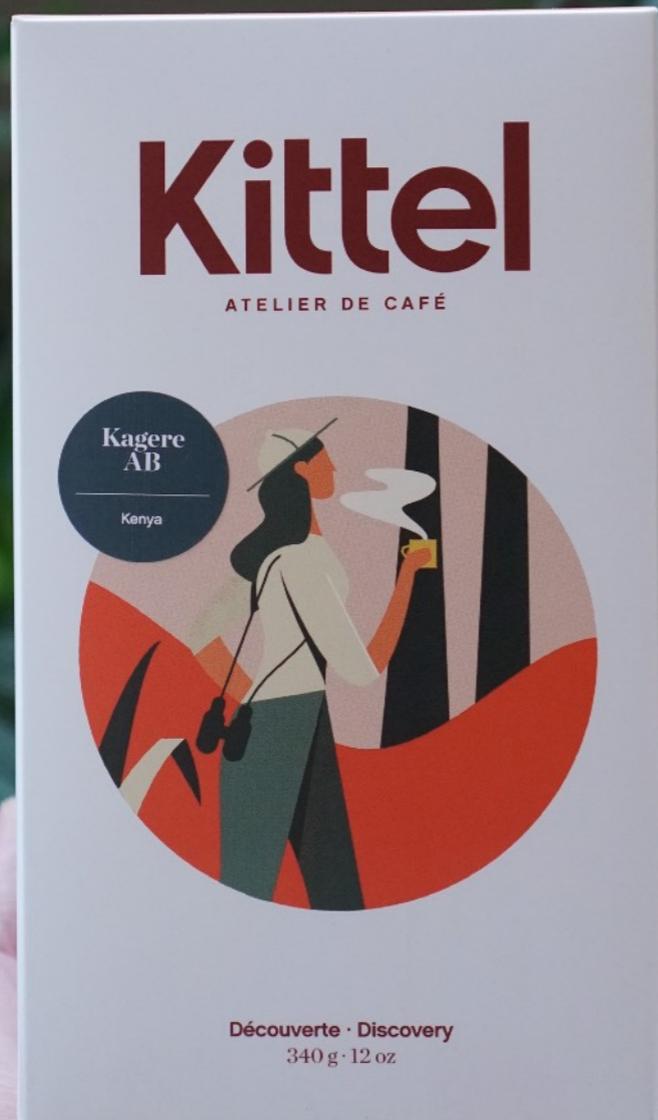
Avant-propos

Pour l'équipe de Kittel, rien n'est plus important que la qualité de nos relations, que ce soit avec nos clients, nos coéquipiers, nos importateurs et surtout celles avec les gens qui cultivent le café que nous torréfions avec fierté. Des relations solides qui nous permettent de grandir tout comme nos clients et fournisseurs afin de développer des modèles d'affaires durables pour tous les acteurs de l'industrie du café. Pour cette raison, nous sommes fiers de présenter la deuxième édition de notre rapport annuel de transparence.

L'an dernier, dans la première édition, nous avons dévoilé les prix payés pour chacun des cafés que nous avons achetés. Nous avons mis le rapport à jour en août avec notre engagement au Transparency.coffee Pledge. Cette année, en plus des prix payés FOB, nous vous dévoilons la durée de nos partenariats et les résultats de nos tests de cupping.

Dans les prochaines pages, vous en apprendrez davantage au sujet de nos partenariats, incluant des nouvelles de notre partenaire d'importation directe au Guatemala, la Finca Nueva Armenia. Nous discuterons aussi de nos efforts constants de réduction de notre empreinte écologique puisque nous croyons que notre impact environnemental est tout aussi important que notre impact financier.

En dernier lieu, nous fournirons une liste détaillée de tous nos cafés, incluant les prix, les quantités achetées et toutes les informations relatives à chaque relation que nous avons avec les producteurs de café. Tout comme l'an dernier, cette information s'applique à tous les cafés que nous achetons.



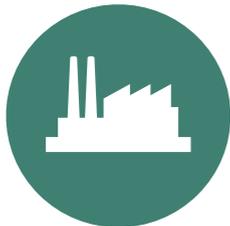
Philosophie d'approvisionnement



Nous cherchons à travailler avec des fermes individuelles le plus possible afin de mettre en valeur leur travail, maximiser la transparence et développer des relations durables avec celles-ci.



Nous travaillons avec des partenaires d'importation respectés et chevronnés et gérons notre logistique d'une manière à ce que nos clients ne soient pas obligés de payer une prime non-nécessaire.



Notre petite équipe torréfie chaque café dans une optique de constance et de qualité. Chaque étape du processus est raffinée afin d'établir des standards les plus élevés que possible.



Nous travaillons en étroite collaboration avec des cafés afin de les aider à bâtir leur propre modèle de développement durable et maximiser leur potentiel. Nous croyons que leur succès sera déterminant à notre succès ainsi que celui de nos partenaires à la ferme.



Achats

Nous sommes fiers de travailler directement avec certaines fermes, tout comme nous le sommes à travailler avec certains des meilleurs importateurs de l'industrie. La combinaison de ces deux approches nous permet de travailler avec le plus grand impact possible et nous donne une flexibilité nous permettant de travailler dans plusieurs régions différentes. Nous utiliserons trois termes au cours de ce rapport pour décrire le type de contrat d'achat qui a été signé (commerce direct, relation, au comptant). Voici une brève définition de chacun de ces termes.

Commerce direct

Le terme "commerce direct" est utilisé par plusieurs torréfacteurs pour décrire plusieurs types similaires de relations. Nous utilisons seulement ce terme pour décrire les cafés dont les termes ont été négociés avec la ferme directement. Ce processus, avec ses avantages et inconvénients, permet tout de même de maximiser le pourcentage du prix payé qui arrive directement au fermier.



Notre Directeur de café, Liam avec Eduardo Junqueira of Fazenda Rio Pardo in Poços de Caldas, Brazil

Relation

Ces cafés sont achetés par un contrat à terme, où le prix payé est déjà déterminé quand le café est toujours à la ferme. Le prix est déterminé suite à un échantillon ou d'autres termes négociés de bonne foi. Plusieurs cafés achetés selon cette méthode auront tendance à devenir des

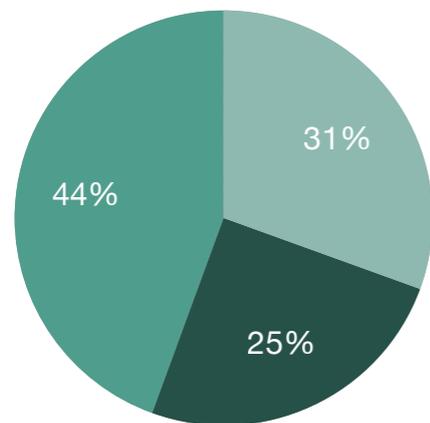
achats récurrents. Ces achats ressemblent beaucoup à ceux des cafés d'importation directe, à la différence que ces achats se font avec l'aide d'un partenaire d'importation qui a déjà une relation avec un producteur individuel ou un groupe de producteurs, et que l'importateur achète une quantité suffisante pour avoir un impact plus grand que celui qu'un simple torréfacteur peut avoir.

Au comptant

Un contrat standard dans l'industrie qui permet aux torréfacteurs d'acheter des cafés qui auront déjà été payés au fermier, importés et entreposés. Comme pour tous nos cafés, nous travaillons exclusivement avec des importateurs réputés qui nous fourniront une transparence complète de leur processus d'approvisionnement.

Répartition d'achats

● Commerce direct ● Relation ● Au comptant



Ci-haut de page: Ce graphique illustre le nombre total de lots achetés par chacune des méthodes d'approvisionnement. Les données sont par lot individuel et ne sont pas ajustées en fonction de la taille du lot.

En haut à droite: Visite avec le fermier Diego Dias à la Fazenda Recreio au Brésil. La ferme de Diogo, voisine de Cachoeira da Grama, est renommée pour ces microlots de maragogype dont la majorité sont pré-vendus en Europe et au Japon.

En bas à droite: Helmut Ullrich de la Finca El Origen en visite à notre atelier avant notre événement Rencontrez le fermier en août 2019. Il s'agissait de notre première importation de café avec la ferme de Helmut située dans la Sierra Nevada de Santa Marta en Colombie.





**Des nouvelles
de nos
partenaires**

Ci-dessous: Juan Carlos Arango dégustant un café en altitude dans les montagnes de la Finca La Quinta à Antioquia en Colombie.



Arango Specialty Coffee

Participation aux bénéfices

Arango Specialty Coffee est une entreprise familiale spécialisée dans l'importation de cafés d'origine de haute qualité. Avec des racines profondes dans la culture du café, tous les fondateurs sont les descendants de cultivateurs de café et ont tous eux-mêmes vécu le dur labeur des fermiers.

Travailler avec Juan Carlos et son équipe chez Arango est un plaisir puisqu'ils sont dédiés à améliorer les conditions de vie de leurs partenaires fermiers. En plus d'utiliser une structure de paiement qui tient prioritairement en compte les besoins des fermiers, Arango a mis en place des incitatifs à la qualité sous la forme d'un programme de participation aux bénéfices.

Ci-dessous, Juan Carlos explique le système en 3 paiements aux fermiers et nous fournit des exemples utilisant les cafés que nous avons achetés l'an dernier. Tout le texte en italique représente une citation directe d'Arango Specialty Coffee traduite de l'anglais.

Parfois, les fermiers n'ont pas les ressources nécessaires pour commencer la récolte au début de la saison. Nous les aidons sous la forme de micro-crédits sans intérêt. Une fois que le fermier est prêt à vendre son café, nous déduisons le montant prêté du paiement que nous effectuons pour le café.

Nous effectuons notre premier paiement au fermier lorsque nous recevons les cafés. Le paiement correspond au montant que la fédération colombienne du café paie pour le café ce jour-là.

Nous effectuons notre deuxième paiement (prime de qualité) une fois que nous avons évalué (à travers un cupping) le lot que nous avons reçu. Ce paiement a habituellement lieu une semaine après que le café ait été reçu.

Nous effectuons notre troisième paiement une fois que nous avons vendu le café. Ce paiement a habituellement lieu de trois à six mois après que le café ait été reçu. Une des raisons qui explique les fermiers aiment travailler avec nous réside dans le fait que ce paiement arrive au moment où la récolte est terminée et que les ressources sont plus rares à cette période.

INFORMATIONS

Voici toute l'information à propos de notre modèle d'affaires et notre programme de participation aux bénéfices, exprimée en dollars américains. Le prix payé aux fermiers par la fédération colombienne du café est calculé en fonction du prix au marché contrat à terme C, du différentiel appliqué au café en provenance de Colombie et du taux de change entre le peso colombien et le dollar américain.

Finca El Cajon 2018

Nous avons payé à Carlos Castillo un montant total de 2773 \$US en 2018. De ce montant, 2439 \$US correspondent au prix payé à la ferme et 332,72\$ correspondent à la participation aux bénéfices.

Si Carlos Castillo avait vendu son café à la fédération colombienne du café, il aurait obtenu un montant de 1953,72\$US.

En travaillant avec nous, Carlos Castillo a augmenté son revenu de 42% en 2018.

Finca El Cajon 2019

Nous avons payé à Carlos Castillo un montant total de 4589 \$US en 2019. De ce montant, 3922 \$US correspondent au prix payé à la ferme et 667\$ correspondent à la participation aux bénéfices.

Si Carlos Castillo avait vendu son café à la fédération colombienne du café, il aurait obtenu un montant de 3198 \$US.

En travaillant avec nous, Carlos Castillo a augmenté son revenu de 44% en 2019.

En 2019, nous avons réussi à augmenter de 100% le montant de participation aux bénéfices.

Finca El Aguante 2018

Nous avons payé à Marcial Lopez un montant total de 1692 \$US en 2018.

De ce montant, 1358 \$US correspondent au prix payé à la ferme et 334 \$ correspondent à la participation aux bénéfiques.

Si Marcial Lopez avait vendu son café à la fédération colombienne du café, il aurait obtenu un montant de 1076 \$US.

En travaillant avec nous, Marcial Lopez a augmenté son revenu de 57% en 2018.



L'équipe d'Arango Specialty Coffee avec Marcial López et sa femme à la Finca El Aguante

Finca El Aguante 2019

Nous avons payé à Marcial Lopez un montant total de 2596 \$US en 2019.

Si Marcial Lopez avait vendu son café à la fédération colombienne du café, il aurait obtenu un montant de 2114 \$US.

Ils nous reste encore 2 sacs de El Aguante qui sont encore invendus. Nous aurons

l'information relative à la participation aux bénéfiques une fois les sacs vendus.

Si Francisco Giraldo avait vendu son café à la fédération colombienne du café, il aurait obtenu un montant de 5860 \$US.

En travaillant avec nous, Francisco Giraldo a augmenté son revenu de 38% en 2018.

Finca El Edén 2018

Nous avons payé à Francisco Giraldo un montant total de 8054 \$US en 2018. De ce montant, 7486 \$US correspondent au prix payé à la ferme et 567 \$US correspondent à la participation aux bénéfiques.



Finca Nueva Armenia

Contrat à long terme

Nous avons rencontré Juan Sebastián Recinos pour la première fois à notre atelier de Montréal en 2016. Sebastian, tel que nous le connaissons maintenant, nous avait apporté des échantillons de café provenant de la ferme appartenant à ses oncles dans la région de Huehuetenango au Guatemala. La ferme est dirigée selon des pratiques organiques et a obtenu la certification Bird Friendly du Smithsonian Migratory Bird Center.

Dès la première goutte, nous savions que le café était excellent et nous avons signé peu de temps après un accord de commerce direct avec la ferme et l'importation du café a débuté par la suite.

Trois ans plus tard, nous sommes toujours fiers de travailler ensemble. A chaque année, nous négocions les prix de façon à ce que la ferme soit rémunérée adéquatement et nous assumons les dépenses liées à l'importation avec l'aide de notre partenaire RGC Coffee.

La dernière année a été difficile pour plusieurs cultivateurs de café. Le bas niveau des prix sur les marchés mondiaux a incité plusieurs cultivateurs à abandonner leurs champs pour essayer de trouver du travail ailleurs. Finca Nueva Armenia a donc dû augmenter les salaires versés à ses employés pour les convaincre de rester. Sans hésitation, nous avons accepté de payer un prix plus élevé (0,45\$ US de plus par livre que l'année précédente). Cette situation nous a poussé à réfléchir à comment améliorer la stabilité de nos partenaires.

C'est à ce moment que nous avons proposé la signature d'un contrat à long terme. Nous avons proposé de continuer à payer un prix similaire pour les trois prochaines années à partir de 2020 et d'augmenter notre commande minimale de 10 sacs (690kg) à chaque année. La ferme a accepté notre proposition et nous avons rédigé et signé le contrat avec Sebastian.

Un contrat à long terme nous permet de mieux définir ce que notre relation avec la ferme sera au cours des prochaines années, tout en ayant la flexibilité requise d'augmenter les quantités si nécessaire sans compromettre les prix payés. C'est une manière de dire à nos partenaires que nous tenons à grandir ensemble et que ceux-ci peuvent envisager de nouveaux investissements sachant que leur café est déjà vendu à l'avance.

TERMES DU CONTRAT

Pour les années 2020, 2021 et 2022, Kittel et Nueva Armenia s'entendent sur un prix FOB de 3,45 \$US pour les microlots et 4,25 \$US pour les nanolots.



Domingo, qui travaille avec la famille Recinos depuis deux générations, pèse des cerises de café, entouré de sa famille et de ses amis

Les achats minimum garantis de Kittel par année sont les suivants:

2020: 40 sacs de 69kg
2021: 50 sacs de 69kg
2022: 60 sacs de 69kg

Ces minimums seront composés d'une combinaison de microlots, de nanolots potentiels et de microlots expérimentaux.

Il est possible que des nanolots soumis au concours Cup of Excellence soient exclus de l'entente ou non disponibles aux prix négociés.

Informations sur les achats

CA FEL ORIGEN
2013



Franco à bord (FOB)

L'acronyme FOB signifie franco à bord, un terme qui décrit le prix payé pour un café livré au port le plus proche. Le FOB n'est pas la même chose que le prix final que le fermier reçoit à la ferme (Farmgate), une information qui est beaucoup plus difficile à obtenir. De plus, compte tenu des différents contextes qui varient non seulement d'un pays à l'autre mais d'une région à l'autre, il est très difficile de dévoiler cette information sans créer davantage de confusion. Le FOB est la mesure du prix qui s'est imposée comme le standard de l'industrie et permet ainsi à nos clients et confrères de faire des comparaisons éclairées. Il doit aussi être noté que le prix FOB n'est pas le prix que nous payons pour le café mais une base avant les dépenses d'importation, de financement, d'entreposage, des marges du courtier et du transport à notre atelier.

En dernier lieu, nous tenons à mentionner que le prix FOB ne constitue pas une mesure parfaite de la valeur ajoutée. Nous savons que, règle générale, que plus le chiffre est élevé, plus le fermier sera compensé et à chaque année, nous travaillons à ce que ce soit le cas. Ceci étant dit, le prix FOB ne représente qu'un portrait partiel de la situation. Pour cette raison, nous essayons de travailler avec des partenaires qui apportent de la valeur à la chaîne d'approvisionnement, que ce soit en fournissant de l'éducation ou des ressources aux communautés qui cultivent le café. Nous voyons le prix FOB comme un outil qui permet à nos clients de mieux comprendre l'industrie du café afin que nous soyons tous de meilleurs participants.

Points de référence

Cours au marché du contrat

“C” Arabica* (en \$US/livre)

Bas (12 mars): 0,958 \$

Haut (17 décembre): 1,4245 \$

Prix minimum Fairtrade

Lavé (en \$US/livre): 1,40 \$

Naturel (en \$US/livre): 1.35 \$

Guatemala

Finca Nueva Armenia

Type d'achat: Commerce direct

Importateur: RGC

Gemelos

Livres totales achetées: 1824

Prix FOB/livre (en \$US): 3,65 \$

Durée de la relation: 3 ans

Pointage de cupping: 88

Vendu en tant que Nueva Armenia -
Gemelos

Colmena

Livres totales achetées: 1216

Prix FOB/livre (en \$US): 3,65 \$

Durée de la relation: 3 ans

Pointage de cupping: 86

Vendu en tant que Nueva Armenia -
Colmena

Cicilar

Livres totales achetées: 1064

Prix FOB/livre (en \$US): 3,65 \$

Durée de la relation: 3 ans

Pointage de cupping: 85.5

Vendu en tant que Nueva Armenia -
Cicilar

Noemí

Livres totales achetées: 456

Prix FOB/livre (en \$US): 4,25 \$

Durée de la relation: 3 ans

Pointage de cupping: 91.25

Vendu en tant que Nueva Armenia -
Noemí

Colombia

Finca El Origen

Type d'achat: Commerce direct

Importateur: RGC

Washed

Livres totales achetées: 1694

Prix FOB/livre (en \$US): 3,36 \$

Durée de la relation: 1 an

Pointage de cupping: 86.5

Vendu en tant que El Origen

Honey

Livres totales achetées: 1386

Prix FOB/livre (en \$US): 3,88 \$

Durée de la relation: 1 an

Pointage de cupping: 87.75

Vendu en tant que El Origen - Honey,
Nuit Blanche

Finca El Eden

Type d'achat: Au comptant

Importateur: Arango Specialty Coffee

Livres totales achetées: 616

Prix FOB/livre (en \$US): 2,11 \$

Durée de la relation: 1 an

Pointage de cupping: 83.5

Vendu en tant que El Eden

*Données historiques du cours du “C”

Source: Bloomberg, KC1:COM, période de 52 semaines
en date du 3 février 2020

Finca El Aguante

Type d'achat: Relation
Importateur: Arango Specialty Coffee
Livres totales achetées: 1232
Prix FOB/livre (en \$US): 2,41 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 87.5
Vendu en tant que El Aguante

Finca El Cajon (2018)

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Arango Specialty Coffee
Livres totales achetées: 1232
Prix FOB/livre (en \$US): 2,57 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 88.25
Vendu en tant que El Cajon

Finca El Cajon (2019)

Type d'achat: Relation
Importateur: Arango Specialty Coffee
Livres totales achetées: 2464
Prix FOB/livre (en \$US): 2,33 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 85.25
Vendu en tant que El Cajon

Yacuanquer

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Nordic Approach
Livres totales achetées: 1232
Prix FOB/livre (en \$US): 2,69 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 87.25
Vendu en tant que Yacuanquer

La Serrania

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Caravela

Decaf - Early 2019

Livres totales achetées: 1078
Prix FOB/livre (en \$US): 2,82 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 83
Vendu en tant que La Serrania

Decaf - 2019

Livres totales achetées: 1232
Prix FOB/livre (en \$US): 2,81 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 83.5
Vendu en tant que La Serrania

La Falda

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Caravela
Livres totales achetées: 924
Prix FOB/livre (en \$US): 3,10 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 82
Vendu en tant que Cold brew, 16oz

Nicaragua

El Diablo

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Caravela
Livres totales achetées: 1216
Prix FOB/livre (en \$US): 2,65 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 83.25
Vendu en tant que El Diablo, 16oz

Kenya

Kariru AB

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Nordic Approach
Livres totales achetées: 1320
Prix FOB/livre (en \$US): 3,94 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 88
Vendu en tant que Kariru AB

Dormans Kenya

Type d'achat: Relation
Importateur: RGC

Kiaragana AA

Livres totales achetées: 1058
Prix FOB/livre (en \$US): 3,82 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 92
Vendu en tant que Kiaragana AA

Kathakwa AA

Livres totales achetées: 1058
Prix FOB/livre (en \$US): 4,35 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 92
Vendu en tant que Kathakwa AA

Kagere AB

Livres totales achetées: 1058
Prix FOB/livre (en \$US): 3,82 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 91
Vendu en tant que Kagere AB

Burundi

Nemba (Natural)

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Sucafina
Livres totales achetées: 528
Prix FOB/livre (en \$US): 2,90 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 87
Vendu en tant que Nemba

Ethiopia

Hambela

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Royal
Livres totales achetées: 1320
Prix FOB/livre (en \$US): 4,20 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 86
Vendu en tant que Hambela, Le Tour

Banko Gotiti

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Royal
Livres totales achetées: 792
Prix FOB/livre (en \$US): 3,00 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 86
Vendu en tant que Banko Gotiti, Le Tour

Chelbasa

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Royal
Livres totales achetées: 528
Prix FOB/livre (en \$US): 4,20 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 85
Vendu en tant que Chelbasa, Le Tour

Dimtu Haru Burtukaana

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Nordic Approach
Livres totales achetées: 264*
Prix FOB/livre (en \$US): 2,90 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 86.5
Vendu en tant que Notissa

Aladdo

Type d'achat: Relation
Importateur: Sucafina
Livres totales achetées: 1058
Prix FOB/livre (en \$US): 3,00 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 85.5
Vendu en tant que Aladdo

Darii Kojowa

Type d'achat: Relation
Importateur: Sucafina
Livres totales achetées: 1058
Prix FOB/livre (en \$US): 3,25 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 85.5
Vendu en tant que Darii Kojowa

Brazil

Fazenda Cachoeira da Grama

Type d'achat: Commerce direct
Importateur: Brazcof / Bourbon

Lot N° 0881

Livres totales achetées: 6666
Prix FOB/livre (en \$US): 1,95 \$
Durée de la relation: 6 ans
Pointage de cupping: 83
Vendu en tant que Fullum

Lot N° 0883

Livres totales achetées: 10560
Prix FOB/livre (en \$US): 2,45 \$
Durée de la relation: 6 ans
Pointage de cupping: 86
Vendu en tant que Cachoeira da Grama, Fullum

Lot N° 0845

Livres totales achetées: 27390
Prix FOB/livre (en \$US): 1,95 \$
Durée de la relation: 6 ans
Pointage de cupping: 83
Sold as: Fullum, 16oz

Lot N° 0933

Livres totales achetées: 5280
Prix FOB/livre (en \$US): 1,95 \$
Durée de la relation: 6 ans
Pointage de cupping: 84
Vendu en tant que Cachoeira da Grama

Fazenda Vereda

Type d'achat: Relation
Importateur: Brazcof / Bourbon

Lot N° 0882

Livres totales achetées: 10560
Prix FOB/livre (en \$US): 1,75 \$
Durée de la relation: 3 ans
Pointage de cupping: 84
Vendu en tant que Fazenda Vereda, Fullum

*Dimtu Haru Burtukaana

En raison de multiples erreurs de la part de l'exportateur et de l'importateur, nous avons dû retourner la majorité des sacs que nous avons achetés. Le chiffre indiqué ici correspond à la quantité de sacs que nous avons gardés.

Poços de Caldas

Type d'achat: Relation
Importateur: Brazcof / Bourbon
Livres totales achetées: 14520
Prix FOB/livre (en \$US): 1,50 \$
Durée de la relation: 2 ans
Pointage de cupping: 84
Vendu en tant que 16oz

Fazenda Rio Pardo

Type d'achat: Relation
Importateur: Brazcof / Bourbon
Livres totales achetées: 660
Prix FOB/livre (en \$US): 3,85 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 89
Vendu en tant que Rio Pardo, Nuit Blanche

Sítio Prosperidade

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Brazcof / Bourbon
Livres totales achetées: 1452
Prix FOB/livre (en \$US): 3,55 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 87
Vendu en tant que Prosperidade, Nuit Blanche

Forquilha do Rio

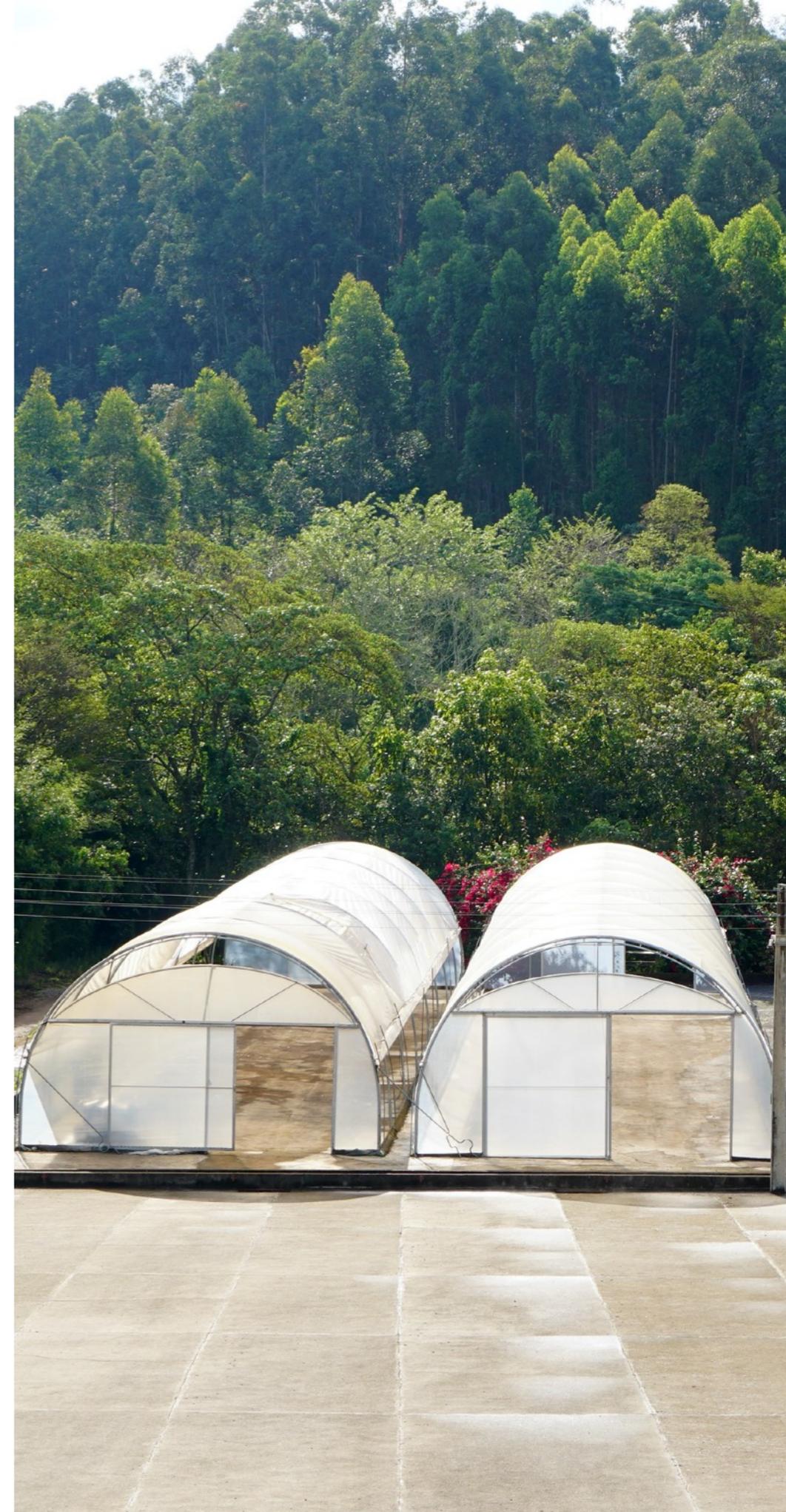
Type d'achat: Au comptant
Importateur: Macedo Coffee
Livres totales achetées: 990
Prix FOB/livre (en \$US): 3,29 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 90
Vendu en tant que Nuit Blanche

São Luiz Estates

Onze Mil Virgens

Type d'achat: Au comptant
Importateur: Macedo Coffee
Livres totales achetées: 2310
Prix FOB/livre (en \$US): 3,19 \$
Durée de la relation: 1 an
Pointage de cupping: 84
Vendu en tant que São Luiz

A droite: Une vue du paysage environnant notre partenaire de commerce direct Fazenda Cachoeira da Grama, située à la frontière des états de São Paulo et de Minas Gerais au Brésil.



Impact Environnemental

Kit

ATELIER

Kit

ATELIER

Emballage

L'emballage a toujours été un problème. Il a toujours été au coeur de nos préoccupations depuis nos débuts. Comme toute chose, plus on s'y attarde et plus on réalise à quel point le problème est complexe. Payer aux fermiers un prix élevé pour leur café signifie que les clients sont en droit à s'attendre à un produit de qualité. L'un des signes de qualité les plus importants est la fraîcheur. Malheureusement, les mesures d'entreposage ayant le moins grand impact environnemental (sacs de papier, silos ou bacs de vrac) auront un grand impact sur la détérioration de la qualité du café en raison de l'oxydation, l'humidité et le dommage causés par les rayons UV.

Les sacs traditionnels doublés d'aluminium sont destinés à rester dans des dépotoirs pendant des centaines d'années. Malheureusement, selon des reportages récents, environ 90% du plastique*, incluant des produits recyclables triés adéquatement aboutiront dans un dépotoir ou un incinérateur.

Nous croyons qu'au-delà de nos efforts de réduction de consommation, des innovations dans le domaine des emballages à usage unique sont plus que nécessaires. Pour cette raison, nos sacs de 340g et de 1kg sont biodégradables à 100%, incluant la valve. Ces sacs peuvent être jetés avec les ordures



Nos belles boîtes sont faciles à empiler et à expédier et recyclables à 100%. A l'intérieur vous trouverez un sac biodégradable qui gardera votre café frais sans les inconvénients polluants des sacs traditionnels.

régulières, puisqu'ils se décomposeront en des matières organiques sans dérivés toxiques. Nos sacs de 340g, sans étiquette et à l'intérieur d'une boîte de carton recyclable peuvent même être jetés dans le compost. Puisque les règles municipales spécifiques peuvent inclure un calendrier prédéterminé pour la décomposition des matières, celles-ci peuvent interdire même des produits étant certifiés comme biodégradables. Pour cette raison, nous vous recommandons de le jeter avec les ordures

régulières, où ils se décomposeront totalement en plusieurs mois ou quelques années, plutôt que des siècles

***Reportages récents sur les déchets de plastique (en anglais):**

Why your recycling may not actually get recycled | CBC Radio. (2019, May 2)

A whopping 91% of plastic isn't recycled | National Geographic. (2018, December 20)

Autres efforts

Livraisons

Depuis 2017, toutes nos commandes (de gros ou de détail) dans les quartiers centraux de Montréal sont assurées par notre partenaire LVM. LVM est une compagnie qui utilise des vélos traditionnels ou électriques pour toutes ses livraisons. Ce changement s'est effectué sans coût additionnel pour nos clients et a dramatiquement réduit les émissions de gaz normalement associées à une livraison par camion.

Expédition

Un de nos buts en tant qu'entreprise est la réduction des déchets dans toutes nos sphères d'activité. Depuis les débuts de notre boutique en ligne, nous nous sommes engagés à trouver une manière sensée de livrer notre café du point A au point B.

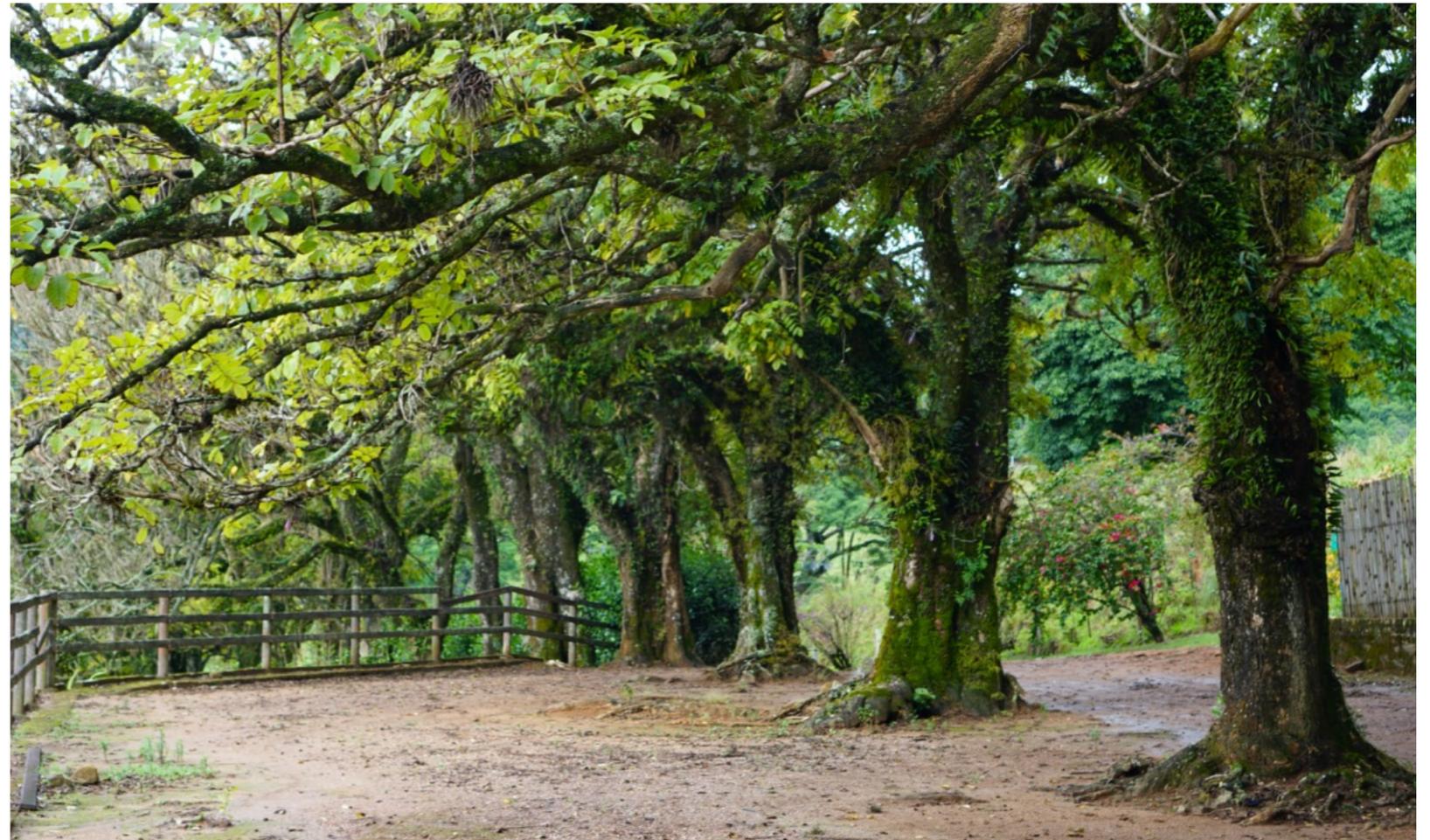
Pour ce faire, nous avons créé des boîtes de livraison sur mesure adaptées à la taille de nos produits. Moins d'espace perdu veut dire, moins d'espace occupé à l'intérieur d'un camion, ce qui veut dire moins d'émissions de gaz. Certaines commandes nécessitent toujours l'utilisation de matière pour remplir l'espace inutilisé. Au départ, du papier recyclé était utilisé à cette fin. Depuis peu, nous avons développé notre propre séparateur. Cette simple pièce en carton permet de remplir l'espace perdu d'une boîte et a été pensé pour utiliser le moins de carton possible. De plus, le séparateur est recyclable et nous est expédié par un fournisseur local dans un emballage minimal.

A droite: Notre séparateur sur mesure nous permet d'utiliser un seul format de boîte d'expédition pour nos commandes les plus populaires, celles de deux ou trois boîtes tout en n'ajoutant presque aucun poids ou matériel supplémentaire.



Plantation d'arbres

Pour ce qui est de leur système d'abonnements, plusieurs torréfacteurs utilisent un modèle du type abonnez-vous et épargnez (parfois en combinaison avec des prix gonflés pour mitiger toute perte de profit). Nous voulions récompenser nos clients fidèles sans nécessairement dévaluer le travail de nos partenaires sur le terrain. C'est pourquoi nous avons choisi de travailler avec One Tree Planted, une organisation internationale sans but lucratif représentée à Montréal. Pour chaque nouvel ou renouvellement d'abonnement, nous donnons 1\$ par produit. Depuis le lancement de cette initiative en octobre 2019, nous avons contribué à faire planter 200 nouveaux arbres dans la forêt amazonienne.



Des arbres à l'extérieur de la Fazenda Recreio à Vale da Grama au Brésil.

Oeuvres de charité

Nous sommes fiers de notre processus rigoureux de contrôle de qualité. Nous croyons que chaque lot qui ne répond pas à nos standards de qualité ne doit pas être vendu. Dans la pratique, cela veut dire que durant la période où nous développons

nos profils de torréfaction, nous perdons des lots entiers de cafés.

Puisque nous ne voulons pas que ce café soit gaspillé, nous donnons tout notre café excédentaire à la Mission Old Brewery de Montréal.

Depuis le début de cette initiative en mai 2019, nous avons donné des centaines de livres de café pour une bonne cause. Il s'agit de l'un de nos projets préférés puisque nous aidons des gens dans le besoin tout en éliminant le gaspillage.

L'équipe entière de Kittel vous remercie d'avoir pris le temps de lire notre rapport de transparence.