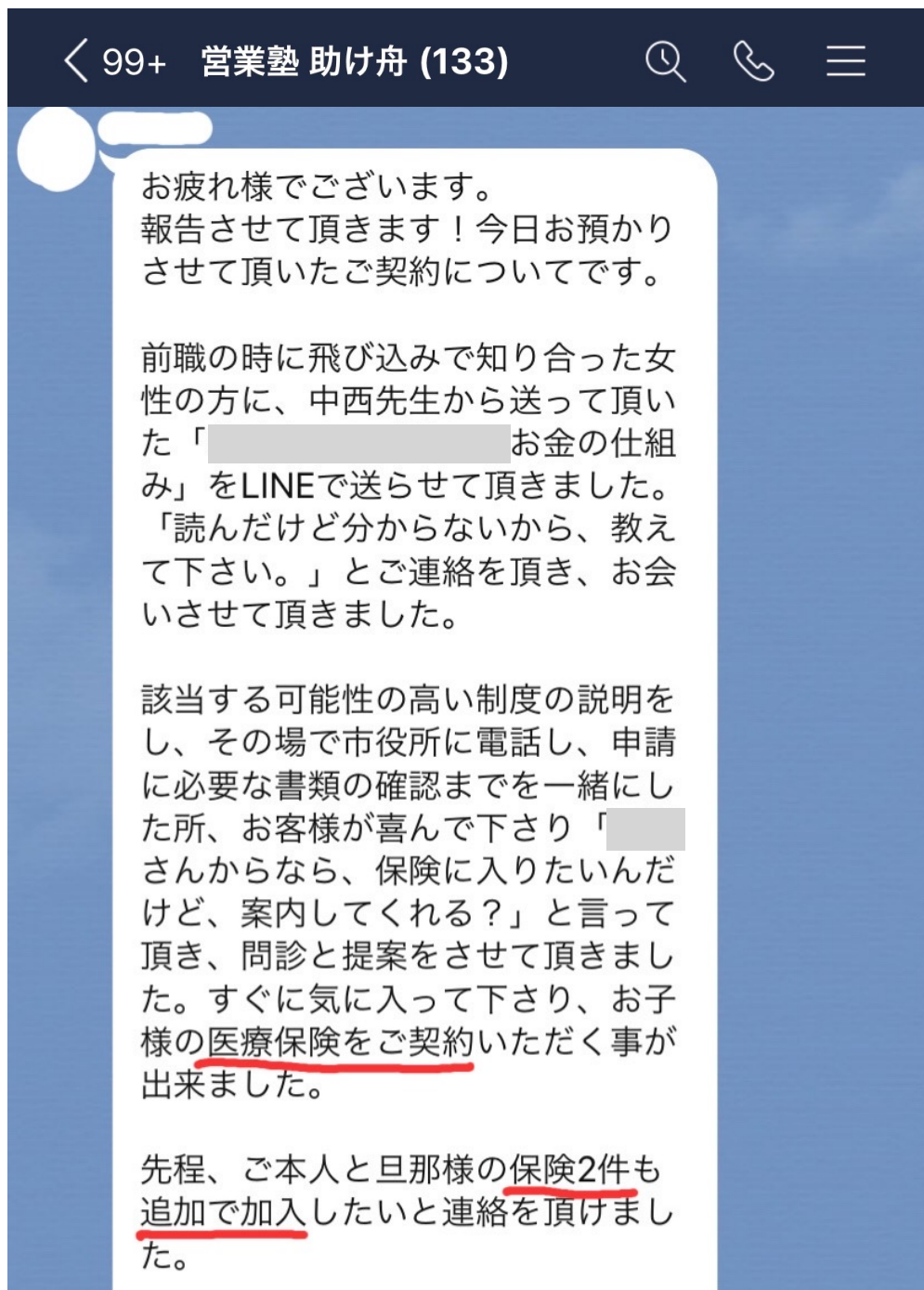


**緊急事態宣言の”ピンチをチャンス”に変えた  
「1枚のハガキ&オンライン営業術」を  
実践された塾生から届いた  
嬉しい結果ご報告（5月10日現在）**



半分しか参加出来ませんでしたが、  
本日も貴重な情報ありがとうございました！

明日から自粛になるようなので、上  
司の目も気にせず、既存のお客さま  
とより家族みたいになるチャンスと  
して取り組みます。

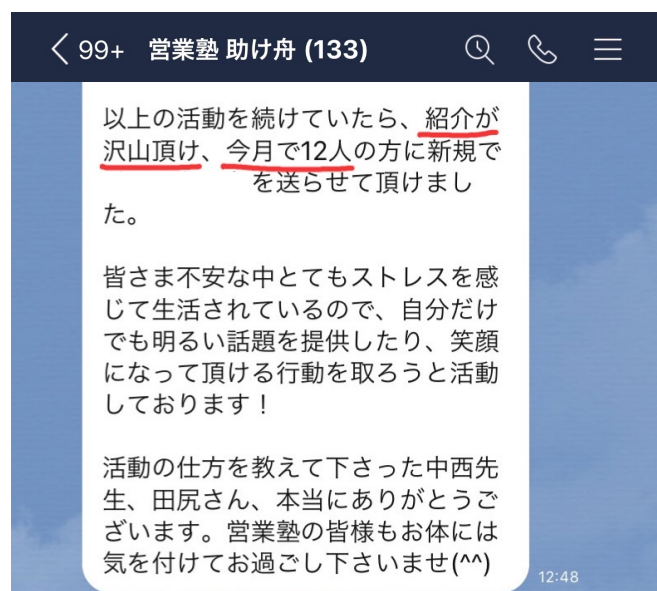
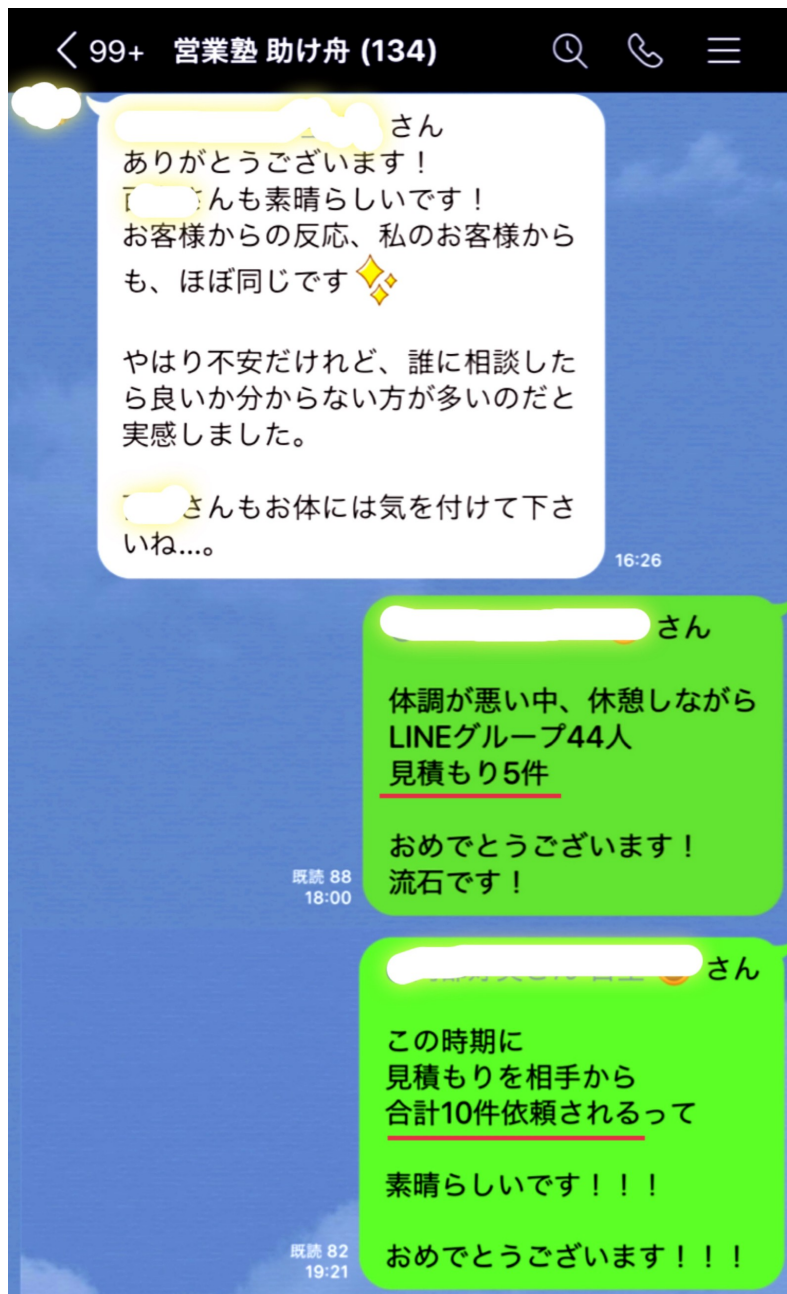
深夜な上に、先週の話で申し訳ない  
のですが、長文で成果を報告させて  
いただきます。

先週、従業員のガンが心配と言われ  
ていた社長様から従業員さまの就業  
不能保険15名様分のご契約基準成績  
合わせて約3,000万をご加入頂きました。

先程、田尻さんとお電話させて頂い  
た内容を共有させていただきます。

- 1 査定までの残り4ヶ月の目標を立てる  
→LINEグループの人数を6月いっば  
いで80人にする。
- 2 LINEグループのメンバーさんの  
中で7月までに40人の方の問診をさ  
せて頂く。

LINEグループを立ち上げてから、現  
在までに、がん保険、介護保険の2  
件の見積もり依頼を頂いている。  
現在の成約率8割なので  
それを逆算し目標は月に4件の見積  
もり依頼を目指したいです。



お疲れ様でございます。

グループライン登録への進捗状況を  
報告いたします。

22(水)からグループへのご招待を開始して本日で3日めです。

グループ登録数は18名です。

18名の中に

市議員さんや国内では少ない米国  
国家資格をお持ちの眼のドクターから

さんのために情報共有のお手伝い  
をさせてほしい  
と、参加のご依頼もいただきました。

お疲れ様でございます。  
ご報告です。

現在、ポスティング、ハガキ郵送含  
めて30件しており、その内LINEで  
繋がることが出来た方は2件です。

中西先生のおっしゃっていた確率通  
りでした。

いつもありがとうございます。

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



@中西龍一

ありがとうございます！

業種別にまとめられていて、とても見やすい資料でした！

個人事業主の方に送られて頂いたところ、アポを頂く事が出来ました。  
本当にありがとうございます！！

20:27

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



中西龍一

■ 大学生のお子さんがいらっしゃる方へ

おはようございます

早速連絡させていただいたところ  
いい情報ありがとう！って  
2軒すぐ返事がきました

ありがとうございます！

10:20



中西龍一

さん

ご契約おめでとうございます！

早速、情報を活用し  
働く＝傍を楽にする  
ができていて流石です。

人にありがとうを沢山言ってもらえて素晴らしいです！

引き続き頑張りましょう！  
そして、おめでとうございます！

11:55



中西龍一

@

さん

売却依頼&土地探しのご依頼  
おめでとうございます！

やることをシンプルにし  
行動を明確にし  
引き続き、頑張りましょう！

また、出店のお手伝いも素晴らしいです！

頑張っていますね！😊

11:50

お疲れ様でございます。  
報告です。

現在、ポスティングは350件で、  
LINEで繋がっているのは25件、  
ショートメールで4件です。

20:04

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



@

さん

お疲れ様です...お客様のグループ  
LINE本当にありがたいです。  
一斉送信で、皆さんがお話ししているのを見てこの方はこういった考えをお持ちなんだとか、色々わかります。

18:25

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



@

さん

ありがとうございます。  
今まで電話ですら、なかなか連絡が取れない方にLINEはもっと壁が高いと思っていましたが、意外とLINEだと助かると好評で  
昨日はそれで5件のお客様と繋がれました！

グループだとメッセージの一斉送信も出来ますもんね、  
もっと便利になりますよね

18:17

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



ありがとうございます。今日は、朝早くお客様で、理容室に勤務する方から、問い合わせがありました。今は皆さんのお役にたてるよう、調べたら分かった事をお伝えする作業をしております。

がんばります。いつもありがとうございます。

11:03

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



中西先生いつもありがとうございます。  
それと、皆さんとの出会いに本当に  
本当に感謝してます。  
私、こんなに、お客様にありがとう  
って言われたの初めです。

22:09

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



中西龍一

@

さん

ご契約おめでとうございます！

今までの さんの言動、行動の結果  
だと思います！

流石です！  
おめでとうございます！

11:55

@中西龍一

ありがとうございます。  
いつもお世話になっております

月から通っていた方からの紹介で  
今回の情報提供にとても喜んで頂き  
ご契約となりました。

お客様にとって早めの行動と、  
社交辞令ではなく  
本当に伝わる気かけの言葉が嬉しい  
と仰っていただけました。

そして  
ネギ、エビ、つぶ  
ワカメを頂き  
他のお客様に少し  
お裾分けにお伺いしたところ

お客様から  
自粛後の問診アポもいただけまし  
た。

中西先生の言う通り  
人と人の繋がりを大切に思い、感謝  
する事を伝えてきたおかげです。

ありがとうございます。

21:47

送った方から

ありがとうございます！！

コロナに振り回されて力尽きてたか  
らほんとに助かるー！！

っとラインきました！！中西先生あ  
りありがとうございます！！  
心からのお言葉だと感じました！！  
少しでも助かるー。って感じて頂け  
て嬉しかったです。

21:34



中西龍一

@  
さん

はい！  
今もう一度数え間違えてないか件数  
確認してみました  
お返しいただいた方と、新たに情報  
送信のOKをいただいた方で42件  
でした！

引き続き、100件目指して  
頑張ります！  
本当にありがとうございます！

21:15



ありがとうございます！  
先生に教えていただいた方法で  
今は登録してくださる方が少しずつ  
増えてきて  
42件になりました。

のお電話もとてもしやすい  
です。  
本当にありがとうございます  
ます

明日でちょうど7日目なので  
他の方にもノートから選んでお送り  
します。

21:07



中西龍一

@

さん

42件！？

42件もお客さんとLINEで繋がれたっ  
て凄いじゃないですか！

頑張ってますね！  
引き続き頑張りましょう！！

21:09

@中西龍一 先生

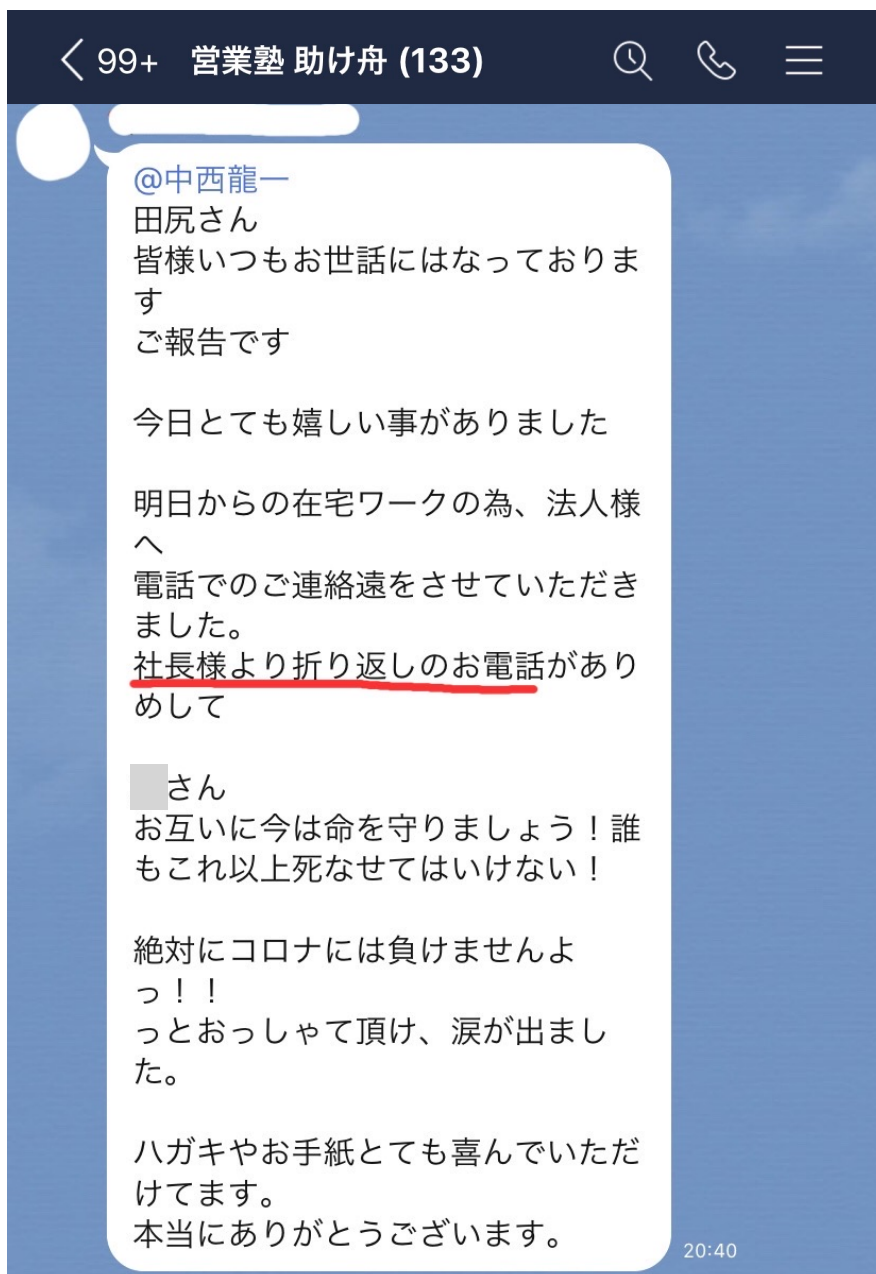
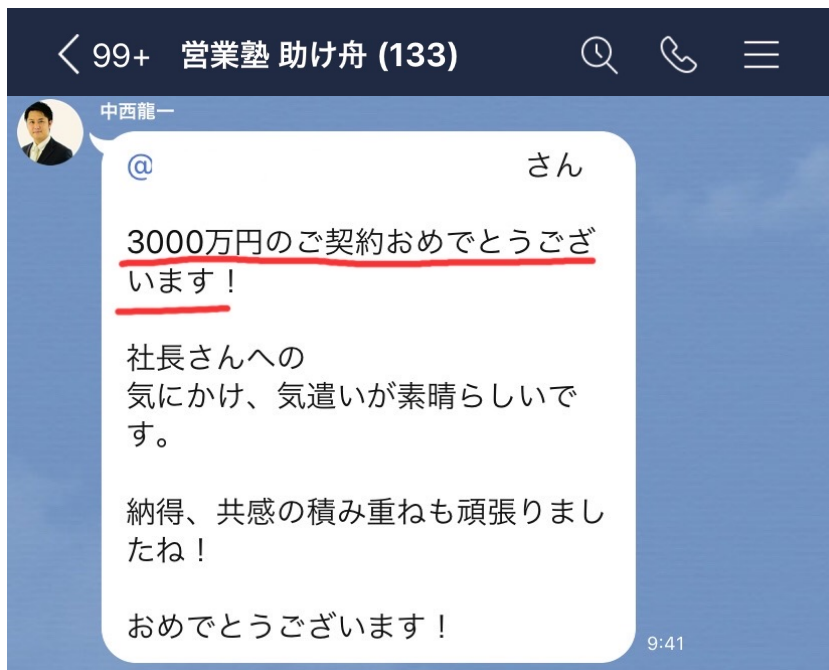
いつもありがとうございます！  
ちょうど今日、  
既契約のお客様で  
気かけのお電話からライン登録し  
てくださった2名の方が  
それぞれ  
低学年のお子さんのパパさんで  
毎日退屈してるから大変！と仰って  
たので  
早速送らせていただきます。

20:59

半分しか参加出来ませんでしたが、  
本日も貴重な情報ありがとうございました！  
明日から自粛になるようなので、上  
司の目も気にせず、既存のお客さま  
とより家族みたいになるチャンスと  
して取り組みます。

深夜な上に、先週の話で申し訳ない  
のですが、長文で成果を報告させて  
いただきます。

先週、従業員のガンが心配と言われ  
ていた社長様から従業員さまの就業  
不能保険15名様分のご契約基準成績  
合わせて約3,000万をご加入頂きま  
した。



@

さん

お疲れ様でございます。  
素晴らしいご報告の共有  
ありがとうございます !!

新規からのライン登録が  
16分の1の確率 !  
この時期に分母を増やすのは大変な  
事なのに凄いです !  
それだけの方が情報を必要とされて  
るんですね

ヤル気をいただきました。  
ありがとうございます !

13:35

@

さん

ありがとうございます

さんも解約の方にも送ってLINE  
繋がったと聞いて私もハガキ送りま  
した  
既読だけだった方からもありがとう  
と言って頂いたり  
社長さんともLINE繋がったり凄いで  
す  
私の方こそヤル気になる内容をあり  
がとうございます

13:46

@田尻愛 さんと

お電話でお話しさせて頂いた内容を共有します

気かけハガキを配ってその後困っている事はないか？



最初30枚配って1件のLINEが繋がって

その後50枚配って4件ものLINEが繋がりました

80枚配って5件ものLINEが繋がります16分の1の確率です

- ・ LINEのお友達かも？のLINEが前からは一度消してクリアにしてやる
- ・ 今後 プライベートとお客様とのLINEを別にするようであればやり方を田尻さんが教えてくれると仰って頂きました

自分でも調べます  
お忙しい中いつもありがとうございます

11:48



中西龍一

@

さん

新規で会ったことない人80人にハガキを送って5人とLINEで繋がる(16分の1)って凄いです。

新規飛び込みして、16人に1人はアンケートをもらっているイメージです。

しかも、この時期に。  
素晴らしいです！

11:57

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



@  
@

さん  
さん共有ありがとう...

こちらこそ、いつも情報ありがとうございます！

さんも解約されたお客様から連絡あったそうですね😊  
嬉しいですね～！

友達登録のチェックは知りませんでした。  
共有ありがとうございます！  
調べてみます

10:22

< 99+ 営業塾 助け舟 (133)



中西龍一

なるほど。ポスティングしていた  
社長からも反応があるのか...

ありがとうございます！

はい😊

いつもお忙しくて会うのも電話も困難だった社長様もお返事返ってきました！

10:16

@ さん  
すごーい報告ありがとうございます…

解約のお客様は私も本当に嬉しかったです😊  
是非是非！  
普段、お忙しくて滅多に会えない社長様とも繋がれたのも嬉しかったです😊

10:13

おはようございます。

報告です。

昨日、

「作成選手権優勝」の動画をお客様や知人に52件に送りました。

その結果、

38件の方から返信をいただき、

中には

・解約されて、登録だけ残り音信不通だったお客様1件

・ラインでのやり取りを許可いただいていたのに、いつも既読のみだったお客様4件

からも「ありがとう！」とお返事をいただきました。



中西龍一

■ 病院から分かりやすいイラストでコロナを説明しています。

おはようございます。  
中西先生いつも情報提供ありがとうございます。  
イラストでコロナを説明する...の情報をお客様にLINEで送らせて頂きました。その結果...

いつもありがとう！このイラスト分かりやすいから、家族や友達に送ったよ！  
さんも本当に気を付けてね。コロナが落ち着いたら、遊びに来てね。と連絡を頂けました。

私もプリントして、今日会社の人や家族に渡します。

不安不安じゃなくて、どう対策するのかを考えて行動する事が一番大切だと思います。貴重な情報ありがとうございます(^ ^)

8:24



中西龍一

そうか...過去に断られた人にも効果があるのか...

発見です！ 😊

さん  
情報をありがとう

16:49

@中西龍一 先生

たくさんの情報ありがとうございます！  
1人グループLINEにストックさせて頂きました。

@

さん

凄いです！  
ご退職されたそのお客様と今後もずっと素敵な関係で居られる事になりますね。  
解約されたお客様からもLINEで繋がれるなんて、本当に凄いです。  
私もこれからありとあらゆるお客様にハガキ発信していきたいと思えます！  
前向きになれるお話を、ありがとうございます！！

17:16

@

さん

ライン登録おめでとうございます！  
白地のお客様からの登録ですね、凄いです！  
ワクワクしますね〜 **！**  
共有ありがとうございます  
表書きも真似させていただきます！

15:55

お疲れ様でございます  
先日の勉強会で中西先生に教えて頂いた内容でハガキを投函しました  
その後の流れを共有させていただきます

全く知らないお宅へのハガキの投函  
だった為投函する前に家の表札を見て名前を書いて入れようかとも考え  
ましたが

ハガキの表に                      へと書いて  
投函しました

昨日30件配って1件  が来ました  
ビックリしました

既存のお客様に同じように送っても  
来てなかったのて

凄く嬉しくて  
営業塾の知り得た情報をLINEしまし  
た

今コロナで気持ちが落ち込んで方  
不安な方も沢山いると思いますが  
少しでも多くの方とLINEが繋がって  
知り得た良い情報（元気になる）を  
お届けしたいと思ってます

LINEが来たので凄く楽しくワクワク  
してます

もっと沢山配ってLINEでお客様と  
繋がって情報をお届けしたいです



中西龍一

@

さん

営業で断られたり、嫌な顔されてたけど  
方法を変えたら  
相手さんから さんの所に来てく  
れた。

って体験は  
一生忘れてはいけませんよ！

今やっていることが  
マーケティングです。

セールスは  
マーケティングの後です。

これを覚えたら  
最高に楽しくなります。

素晴らしいです！！！！！！

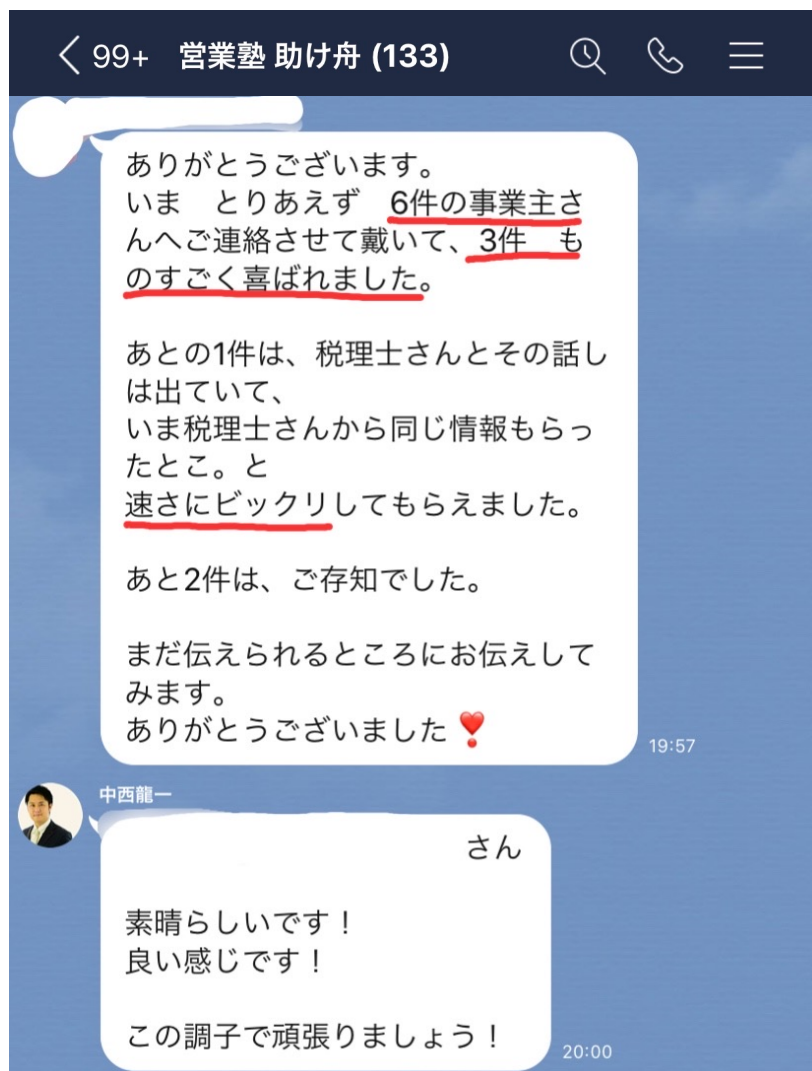
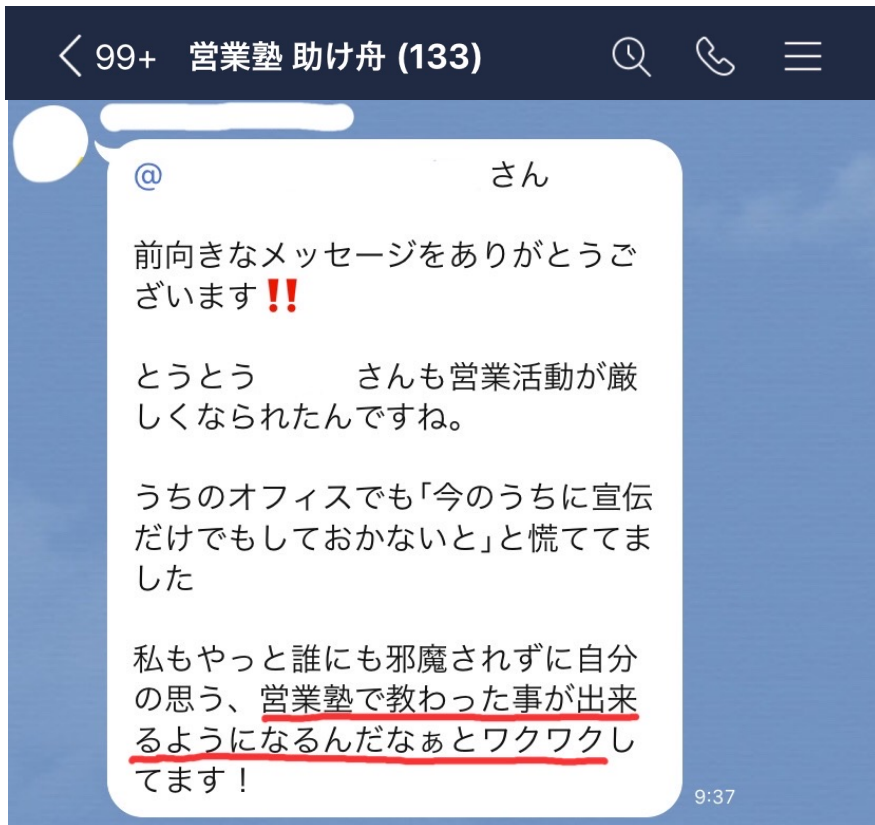
20:39



まだまだ気につけハガキばらまき少ないですが

本日30件で1件今  頂きました

19:35



@中西龍一 先生、  
情報ありがとうございます。

先ほど、経営者や個人事業主の方などに送信して皆さんに喜ばれたところなのですが、

その中に、今までは専門のコンサルがちゃんと付いてるから大丈夫と仰っておられた社長さまが「明日コピーして届けて！」  
よろしくお願いします」とお返事がありました。

いち早くお届けすることが出来ました！  
ありがとうございます。

19:46

お疲れ様でございます。

お昼に中西先生と電話させていただきました。  
お忙しい中ありがとうございます。  
遅くなりましたが、共有と報告いたします。

【現状】

- ・ハガキ配布...350件→600件
- ・LINE繋がってる人...25件→28件

ハガキ配布が週の後半減りました。  
理由として、  
による体調不良が原因。

【結果】

- ・LINE繋がってる人から自動車共済新規1件、相談3件(入院請求、車両入替)

お疲れさまでございます。  
22日、23日のPDCAです。  
よろしくお願いいたします。

経済産業省の の情報や、大学生の の情報をお送りして、お客様にありがとうございますと喜ばれております。

また、既契約のお客様からLINEの登録をして頂け始めました。  
ありがとうございます。

17:30

お疲れ様です。  
グループLINEの登録数のご報告をさせていただきます。  
昨夜 エリアに新聞をポスティング後、21時帰宅してグループ作成後、現時点19人に招待LINEを送り9名のご登録をいただいています。

参加待ちが5人、個人情報が気になる、繋がりたい人と繋がる懸念がある為お断りが5人です。  
グループチャットではファイルやリンクが送れないので個別でお役に立ちそうな情報を5人には送っています。

いかがでしたでしょうか？

これは、5月10日までに塾生の方からいただいた  
LINEでの実践報告と結果です。

GWが明けてからも、  
たくさんの結果報告が毎日のように届いています。

次は、あなたがお客さんに感謝されるようになる  
番です・・・

中西龍一