

Basement

OPORTUNIDADE SDR

SOBRE NÓS

Somos uma startup criada para facilitar a gestão de participações acionárias e a consequente democratização do equity, para que mais pessoas participem do crescimento dos negócios que ajudaram a criar e, assim, possamos contribuir para a redução das desigualdades.

Desde 2018, **somos pioneiros e líderes na construção de uma infraestrutura tecnológica para o gerenciamento de equity de startups e grandes companhias**, através de uma solução SaaS (software as a service) que digitaliza e organiza as participações societárias de milhares de empreendedores, investidores e colaboradores.

“Estamos na missão de construir um futuro com mais donos e donas, pois a nova geração não quer apenas alugar seu tempo em troca de um salário, mas sim deter participação das empresas que ajudou a desenvolver.”

Frederico Rizzo, CEO e Cofundador do Basement

Para saber mais sobre o **Basement** e nosso mercado, acesse nosso site (basement.io) e blog (basement.io/blog)

Somos uma Empresa B certificada. Nos comprometemos a não apenas maximizar retorno financeiro para nossos acionistas, mas também a maximizar nosso impacto na sociedade - em especial nosso compromisso com a Redução das Desigualdades (ODS 10 da ONU).

SOBRE A VAGA

Para nosso time de comercial, buscamos um(a) SDR com foco em resultados, que se interesse pelo mercado de startups e venture capital e que tenha paixão para descobrir, qualificar e se conectar com potenciais clientes dentro de um mercado cada vez mais exigente, diverso e crescente. Buscamos pessoas com postura de dono, que sejam proativas, questionadoras e trabalhem bem em equipe.

Basement

Quais serão suas responsabilidades?

- Preparar listas de Leads para contato e configurá-las em nossos sistemas
- Prospectar ativamente novos clientes por e-mail, telefone e LinkedIn;
- Realizar calls de qualificação de leads, entender quais as necessidades da empresa e verificar se os gargalos podem ser resolvidos pela nossa solução;
- Direcionar leads qualificados para os vendedores;
- Manter o CRM atualizado;
- Observar métricas e indicadores, visando sempre a otimização dos processos para trazer os melhores resultados

Que habilidades e conhecimentos precisa ter?

- Venda consultiva;
- Excelente comunicação escrita e verbal;
- Conhecimento de técnicas de negociação;
- Boa Gestão de tempo;
- Boa Organização;
- Proatividade para buscar os resultados e sugerir mudanças;
- Engajado em aprender e estudar sobre o mercado de startups e venture capital

Será um diferencial caso você tenha formação em direito, atuação em *lawtechs* e/ou familiaridade com direito empresarial.

O QUE OFERECEMOS

O Basement é uma fintech líder e pioneira no que fazemos. Estamos construindo uma equipe de alta performance com muita oportunidade para se desenvolver profissionalmente e crescer com a empresa nos próximos anos. Autonomia é um dos nossos pilares, seja para organizar seu horário de trabalho como for melhor para você, para liderar projetos ou sugerir objetivos e caminhos. Também valorizamos a individualidade de cada um e acreditamos que a diversidade nos faz crescer.

Aqui você encontrará:

- Pessoas com coragem para falar o que acreditam e fazer o que é certo;

Basement

- Gente com atitude e postura de dono;
- Equipe disposta a se ajudar;
- Feedbacks constantes e transversais;
- Time jovem e engajado.

Além disso, oferecemos:

- Salários compatíveis com o de mercado;
- Auxílio Saúde;
- Gympass (clube de assinatura de academias e atividades físicas);
- Bolsa desenvolvimento (utilizada para cursos, eventos, livros);
- Trabalho remoto e com total flexibilidade de horários.
- Auxílio Remoto
- Day-Off no mês de aniversário;
- Short Friday (trabalhamos apenas 6h nas sextas-feiras)
- Plano de Stock Options;

Incentivamos a dedicação, comprometimento, postura de dono e comprometimento a longo prazo. Devido a isso, todos os colaboradores possuem um plano de opções da empresa, isto é, possuem a chance de adquirir uma porcentagem da empresa e participar do crescimento dela a longo prazo.

COMO PARTICIPAR?

Se inscreva direto no formulário: www.bit.ly/basement-quero02

Se ficou alguma dúvida, mande um email para leonardo.merlo@basement.io

Um abraço!

Time Basement