

“Non cercare di avere successo, cerca di avere le informazioni giuste”

Ti do il mio benvenuto!
sono ALEX ELIA

Faccio marketing off-line dal 1995
(quando non c'era la concorrenza :)) Con l'aumentare della concorrenza
...
ho dovuto migliorare il mio gioco.
Ecco perché sono entrato nel marketing online.
All'epoca erano così difficili da costruire ..
ma ora sono molto più facili con Click Funnels.
Sto usando Click funnel da oltre 15 mesi e
creandomi una buona preparazione



Sono davvero felice che tu abbia deciso di intraprendere il tuo percorso formativo con noi.

Prima di iniziare con le spiegazioni ci tengo a dirti che per ogni dubbio o problema puoi contattarmi (Alex Alessandro Elia)

instagram [bbi-elia](#) su Telegram [@AlexElia](#) [whatsapp](#)
email@elia63.com

CHAT TELEGRAM PERSONALE

[QUI JENIUS](#) [_QUI ALE AGENCY](#) [QUI CHAT FREE](#)

sarò sempre pronto a darti un aiuto in qualunque momento.
oppure clicca [QUI](#) dal mio sito

Ora prima di iniziare ti voglio dare 3 consigli preziosi:

1. Non avere fretta: le informazioni all'interno sono di grande valore quindi cerca di leggerle in maniera lenta e dettagliata così da capire tutto dall'inizio alla fine, piuttosto rileggi 1000 volte quello che non ti è chiaro ma non avere fretta.

2. Non pretendere di capire tutto subito: la guida ti aiuta a capire quali sono i tuoi punti di forza e come andare a sfruttarli con le opportunità presenti oggi online, prima che tu arrivi al successo personale ci vorrà del tempo, NESSUNO è mai arrivato al successo dal giorno alla notte, esempio come AMAZON ci ha messo anni e anni per costruire l'impero che conosciamo tutti oggi, si perseverante e datti TEMPO.

3. Non paragonarti agli altri: nella vita ognuno ha il suo tempo, il suo percorso e il suo modo di fare non siamo tutti uguali quindi di conseguenza c'è chi arriva prima e c'è chi arriva dopo c'è arriva subito e poi crolla c'è chi arriva molto dopo ma rimane sulla cresta dell'onda. Guarda gli altri per prendere ispirazione ma non per essere in competizione, ricorda che l'unica competizione e gara che devi superare è quella con TE STESSO e nessun'altro.

Fatte queste piccole premesse, è arrivato finalmente il momento di partire, [**SI INIZIA!!**](#)

[Clicca per compilare un form prima di proseguire](#)

CAPITOLO 1 – Il successo Che cos'è il successo?

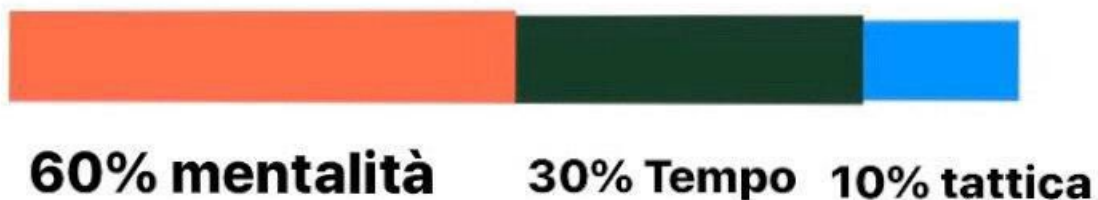


Di solito quando si pensa al “successo” la gente comune pensa che sia quando una persona arrivi a un determinato stile di vita composto da macchine, soldi, belle donne, orologi costosi ecc... Questo è quello che ci è sempre stato detto e insegnato ma la verità è un'altra. Una persona arriva al successo quando riesce a portare a termine con successo un suo obiettivo, facciamo un esempio: ipotizziamo

che tu entro 5 mesi voglia perdere 6 kg perché non ti piace il tuo fisico attuale, inizi ad allenarti giorno per giorno e dopo 5 mesi ti ripesi e hai perso quei 6 kg, ecco in questo preciso momento tu hai raggiunto il **SUCCESSO PERSONALE**. Non c'è scritto da nessuna parte che il successo lo hai quando guadagni più di 10.000 € al mese. Poniti degli obiettivi raggiungibili e lavora sodo giorno per giorno anche se è difficile e quando arriverai lì, avrai raggiunto il successo.

Da cosa è composto il successo?

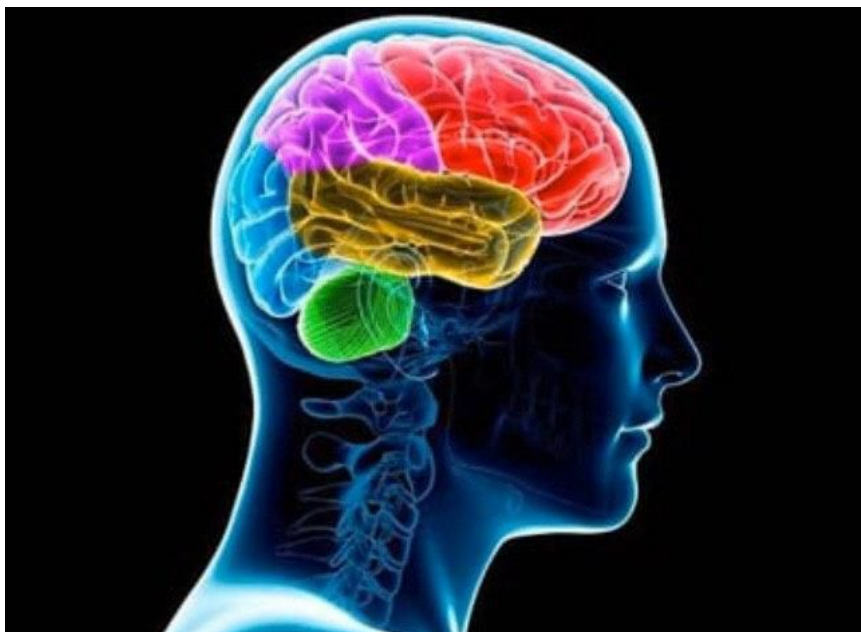
Il successo non è irraggiungibile, è solamente composto da 3 elementi, guarda il disegno qui sotto



Mentalità, Tempo e Tattica sono i 3 elementi base per portare a termine i tuoi obiettivi e raggiungere il successo personale nella tua vita.

Sul tempo nessuno ci può fare niente, serve perseveranza e pazienza in questa guida andremo a lavorare sulla mentalità che come vedi rappresenta il 60 % e sulla tattica che conta il 10%, ti mostrerò in che modo prendendo le informazioni giuste potrai iniziare la tua strada verso il successo. [INIZIA ORA](#)

CAPITOLO 2 – La mentalità E' davvero così importante?



La mentalità non è importante, di più!

Qualsiasi scelta o percorso deciderai di fare nella tua vita, ricordati che avere una mentalità giusta è la base di partenza per arrivare al successo, in qualunque ambito. Sei vuoi avere successo la fuori prima devi cambiare dentro, se vuoi essere una persona migliore dovrai ragionare in modo migliore sei vuoi essere il numero 1 devi iniziare a ragionare come un numero 1. Non puoi avere successo domani

se non cambi il tuo modo di pensare e agire oggi, quando inizi un percorso prima di pensare al risultato finale pensa a sviluppare te stesso, la mente controlla le nostre emozioni e i nostri pensieri, impara a controllare la tua mente e avrai più controllo di te stesso.

Come avere una mentalità vincente? [Potresti iniziare da qui](#)



Avere una mentalità vincente non è una cosa che arriva dall'oggi al domani, richiede tanto tempo, tanto sacrificio, tanta perseveranza, tanta pratica sul campo e una grande capacità di rialzarsi nei momenti difficili anche quando sembra tutto finito.

Ci vogliono anni prima di arrivare ad avere una mentalità vincente ma qui ti voglio dire 5 differenze principali che separano una mentalità vincente da una normale, le persone vincenti:

1. Pensano a lungo: quando iniziano un progetto o un percorso non si aspettano di vedere i risultati subito ma fra mesi o anni perché sanno che possono avere di più piuttosto che accontentarsi delle briciole iniziali
2. Meno scuse e più fatti: La maggior parte delle persone parla di voler fare di più, parla come se stessero facendo di più ma in verità non arrivano da nessuna parte perché continuano a trovare mille scuse, nella testa di un vincente le scuse non esistono, di nessun genere se si deve fare una cosa la si fa e basta
3. Studiano sempre: I vincenti al contrario degli altri studiano e si informano sempre perché sanno che se devono vincere devono essere i migliori e per esserlo non devono mai smettere di imparare, invece le persone normali non vogliono informarsi o studiare perché pensano di sapere già tutto.
4. Pensano alla soluzione non al problema: Nella vita i problemi ci saranno sempre qualsiasi cosa farai ma il modo migliore per superarli è pensare a come superarli, se hai un problema di soldi non devi pensare: "cazzo vorrei più soldi!" chiediti: Come posso fare più soldi? Pensa sempre a come superare l'ostacolo e non all'ostacolo stesso.
5. Hanno un ambiente potenziante: Si dice: "chi va con lo zoppo impara a zoppicare" quando inizi un percorso di cambiamento devi circondarti di persone che sono motivate come te e farti

influenzare da loro, elimina tutte le persone e influenze negative della tua vita non faranno altro che succhiare energie preziose, se la tua cerchia di influenza sarà composta da persone vincenti sarai più propenso ad esserlo anche tu, invece se la tua cerchia è composta da persone demotivate che non hanno o non vogliono porsi obiettivi anche tu

sarai propenso ad essere una persona senza obiettivi come loro, chi va con i vincenti impara a vincere chi va con i perdenti impara a perdere.

CAPITOLO 3 – Capire meglio chi sei



Quante volte ti sei chiesto: Ma cosa posso fare in questa fottuta vita? Scommetto più di 1 almeno.. E' normale farsi queste domande anche io me lo facevo all'inizio, me lo chiedevo tutti i giorni infatti iniziai a fare un semplice esercizio che mi aiutò un sacco ed ora te lo voglio svelare:

- Ogni mattina quando ti svegli per andare a lavoro mettiti davanti allo specchio
 - Guardati dritto in faccia, fisso negli occhi
- E chiediti: Sono contento di quello che sto facendo in questa vita? È proprio questo quello che voglio dalla vita? Sono contento al 100% della mia vita? Mi sono realizzato con quello che sto facendo? Sono davvero felice? Ho sempre sognato questo per me?
 - Si brutalmente onesto con te stesso.
- Se la risposta alle tue domande è no, allora continua a farlo ogni mattina fino a quando non arrivi al punto di essere così stufo di guardarti allo specchio che vorrai [iniziare il tuo percorso la mattina stessa.](#)
- E ogni volta che vorrai mollare torna davanti a quello specchio e rifatti le stesse domande. Questo allenamento mi ha aiutato tanto, ogni volta che mi guardavo allo specchio non ero per niente

soddisfatto della mia vita sentivo di meritare di più. Questo esercizio va fatto ogni mattina perché il momento in cui ci svegliamo è l'unico momento della giornata dove siamo soli con noi stessi e senza interferenze esterne.

CAPITOLO 4 – Come trovare il tuo potenziale

Il segreto per capire in cosa sei portato

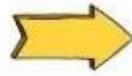
Lo so, cercare di capire in cosa si è portati non è facile, prima di arrivare a capirlo realmente ci vuole tempo, pazienza e perseveranza, non siamo tutti

uguali ognuno di noi è diverso e ha i propri punti forti.
Qui ti voglio dare un piccolo trucco che mi ha aiutato a capire in cosa ero davvero portato a fare, gli elementi principali da valutare sono 3, ecco quali:

Quello che ti piace fare



In cosa gli altri ti reputano bravo



In cosa tu ti reputi il migliore

Questi sono i 3 punti da collegare sul quale ti devi focalizzare che ti aiuteranno a capire quale strada percorrere, andiamo ad analizzarli insieme

- Quello che ti piace fare: Questa è la primissima cosa a cui pensare, la maggior parte delle persone fa un lavoro che non gli piace e con il passare del tempo arrivano anche ad odiarlo, il

segreto per amare il tuo lavoro è quello di fare quello che ami. Steve Jobs diceva: "Fai un lavoro che ami e non dovrai più lavorare per il resto della tua vita"

- In cosa gli altri ti reputano bravo: Ognuno di noi è bravo in qualcosa ognuno di noi ha dei punti forti ognuno di noi viene riconosciuto forte dagli altri per qualcosa, pensa in cosa gli altri ti vedono bravo o su cosa ti fanno spesso dei complimenti.

- In cosa tu ti reputi il migliore: Nessuno è migliore in tutto ma ognuno di noi è migliore in qualcosa che possa essere una dote fisica, caratteriale o mentale. Pensa a quella cosa in cui sei talmente forte che ti viene da dire: "Cazzo, qua non mi batte nessuno proprio!" Focalizzandoti su questi 3 punti chiave e capirai più velocemente quale è il tuo potenziale e la strada

percorrere, se hai tanti pregi il consiglio che ti posso dare è quello di scriverli tutti su un foglio e partire ad unire dai punti più forti in assoluto fino a scendere a quelli meno forti. Ora facciamo un esempio semplice..

Ipotizziamo che:

Tu abbia la passione per i cani e talmente li ami che sai quasi tutto di loro ad esempio; i nomi delle razze, cosa devono mangiare, quante volte devono andare dal veterinario, il carattere di ogni razza ecc ecc...

E i tuoi amici ti chiedono sempre consigli sui cani e ti fanno sempre i complimenti perché sai rispondere a tutte le loro domande e dubbi.

In questo esempio ti ho mostrato come capire il tuo potenziale:

✓ Quello che ti piace fare: Contatto con i cani

✓ In cosa ti reputano bravo gli altri: La conoscenza generale sui cani

✓ In cosa ti reputi il migliore: Trattamento e alimentazione dei cani

Questo era solo un esempio ma unendo i 3 punti risulta il tuo forte potenziale sui cani, infatti potresti ad esempio: scrivere un blog sui cani, girare video su You tube per come trattare i cani, scrivere un libro oppure vendere un manuale su come socializzare meglio con i cani e tanto altro...

Lavora tanto su te stesso, non avere fretta di fare le cose, ricorda che il successo richiede TEMPO.

Ora andremo a vedere nel PRATICO dove andare a sviluppare questo tuo potenziale.

Il posto migliore per potenziarti [INIZIA DA QUI](#)



Nell'epoca in cui siamo uno dei migliori posti se non il miglior posto per iniziare un proprio percorso qualsiasi esso sia, è sicuramente internet.

E' inutile dilungarsi tanto su questo argomento, sappiamo tutti che il mondo online fa sempre più parte della nostra quotidianità e sempre più persone in questi anni stanno o hanno cambiato la propria vita grazie a questo mondo così complesso ma così efficace, ti voglio dare 3 motivazioni per il quale dovresti iniziare a pensare ad avvicinarti verso l'online.

1. Investimento iniziale basso: Puoi iniziare una tua attività online con un paio di centinaia di euro, molto più conveniente paragonato ad investire decine di migliaia di euro per aprire un bar, un ristorante o un negozio.
2. Occupa poco tempo: Inizialmente ti occuperà parecchio tempo perché dovrai capire come funzionano alcuni meccanismi e dovrai fare tanti test ma una volta arrivato al punto capirai in che modo potrai automatizzare la tua attività, risparmiando così molto tempo.
3. Basta poco: Qualsiasi cosa deciderai di fare, per iniziare ti basterà solo una connessione internet un telefono o un pc.

Internet nell'ultimo decennio ha rivoluzionato il mondo e le nostre vite, più si va avanti con gli anni e più l'online farà sempre più parte delle nostre vite

quindi perché non dovrebbe far parte anche della nostra lavorativa?!

CAPITOLO 5 – Le opportunità di [OGGI online](#)

Il mondo dell'online è immenso e viaggia a una velocità super è sempre in continua evoluzione, quello che funziona oggi potrebbe non funzionare domani e ogni giorno escono sempre nuovi progetti, siti, app ecc ecc...

Quindi è impossibile per chiunque sapere sempre tutto però è importante avere almeno delle buone basi, qui ti andrò ad elencare le 6 migliori

opportunità se vuoi o hai intenzione di iniziare un'attività online oggi:

- **Trading online:** Probabilmente lo avrai già sentito anche perché se ne è parlato molto negli ultimi anni e per quanto può essere rischioso, difficile e complesso è un business valido se non sai cos'è, detto in parole povere si tratta di investire tramite strumenti digitali su l'aumento o diminuzione del valore delle valute come Euro- dollaro, Dollaro- Franco svizzero, Oro, argento ecc ecc.. E se tu hai investito sull'aumento di una valuta e quella valuta, avrai fatto il tuo guadagno.
- **[Affiliate marketing](#):** E' un modello di business basato sull'affiliazione, ci sono un sacco di aziende che vendono un prodotto o un servizio, partendo come affiliato ogni vendita che farai guadagnerai una commissione, esempio: un azienda vende un prodotto "X" al costo di 40€ e se tu lo vendi guadagni 10€.
 - **Network marketing:** E' simile [all'affiliate marketing](#) solo che il guadagno non lo fai solamente vendendo il singolo prodotto e prendendo la commissione ma hai anche la possibilità di creare un team di collaboratori e guadagnare anche grazie alle vendite di tutta la squadra, esempio: Tu vendi un prodotto "X" a Marco, tu guadagni su di lui ed entra a far parte della tua squadra e se Marco recluta 3 persone tu hai un guadagno anche sulle 3 persone che ha inserito Marco.
 - **Dropshipping:** Con questo modello di business hai la possibilità di aprirti un e-commerce (un sito web) dove potrai vendere qualsiasi prodotto senza doverlo prima acquistare o averlo in magazzino, ma lo pagherai solo dopo che il cliente lo avrà comprato
- **Creare corsi:** Se hai una passione verso un certo argomento e ti reputi abbastanza bravo da poterlo insegnare e aiutare altre persone, creando un tuo sito potrai vendere il tuo corso a quelle persone, monetizzando così la tua conoscenza su quella materia
- **SMM (social media manager):** E' un modello di business che si è esteso molto nel 2019, imparando come funziona il marketing digitale saprai come portare più clienti ad un business, così facendo promuoverti per gestire gli account pubblicitari di aziende e influencer portando a loro più visibilità e clientela grazie alle tue conoscenze digitali e monetizzare con un fisso e con delle provvigioni a seconda te di quante vendite riesci a generare.

Quale fra questi fa più per te?

La risposta è che dipende da te, non esiste il business perfetto per tutti ogni modello di business è diverso

ma ti andrò a dire quale fa più per te in base al tuo carattere:

- a) Se sei una persona abbastanza introversa e non vuole metterci la faccia i modelli di business più adatti a te potrebbero essere: Il trading e dropshipping
- b) Se sei una persona abbastanza socievole e non hai paura di esporti o relazionarti con le persone i modelli più adatti a te sono: affiliate marketing e network marketing
- c) Se ti piacciono le aziende, gestire parti manageriali, avere a che fare con i clienti e la pubblicità allora l'attività più adatta è SMM ([social media manager](#))
- d) Invece se sei una persona intraprendente che ha qualcosa da insegnare la fuori e vuoi avere un business completamente tuo mettendoci la faccia in prima persona, allora la scelta migliore che

puoi fare è capire in cosa sei bravo, aprirti un sito ed insegnare le tue competenze e conoscenze tramite i tuoi corsi a pagamento

Quanto tempo e soldi servono?

Il tempo: è relativo non si può paragonare perché dipende da quanto tempo sei disposto ad investire, puoi dedicarci 30 minuti al giorno come 3 ore o come 7 ore, ovviamente più tempo dedichi ad imparare e prima ci arrivi.

I soldi: Non esiste un business dove investi 0 € o inizi gratis, se è tutto gratis dove sta il guadagno?

Anche qui il budget è relativo dipende dalle disponibilità che si hanno e dipende dal business che si sceglie ma generalmente parlando se vuoi iniziare a piccoli passi un business online devi avere un budget minimo dai 250 € ai 1100 € invece se già vuoi iniziare al meglio un budget ideale è dai 1300 ai 4000 €. (Queste sono cifre indicative ma molte vicine alla realtà)

CAPITOLO 6 – Da dove iniziare? da [QUI](#)

Scegli il tuo Mentor



Se la seguirai, questa dritta ti farà risparmiare un sacco di tempo e denaro, quando inizi a capire quale strada percorrere la cosa più importante che devi avere SUBITO è un mentor, il mentor è una persona che ha fatto il tuo stesso percorso ed è riuscito a raggiungere risultati importanti quindi nessuno

meglio di lui ti può dare le informazioni e le dritte giuste.

In che modo lo scelgo?

Il mentor è semplicemente una persona che decidi di seguire e ascoltare in base a quanta fiducia e professionalità ti trasmette tramite i suoi contenuti che possono essere come: profili

social, foto, video, storie, post, libri, sito web, testimonianze ecc ecc... Più contenuti pubblica sull'argomento che ti interessa e più ti rispecchia come persona meglio sarà, dovrà essere il tuo punto di riferimento qualsiasi sia la tua attività

Dove lo trovo il mio mentor?

[QUI](#) o Nel 99% dei casi lo troverai online, ci sono 2 posti principali dove trovarlo:

Il primo è You tube, cerca l'argomento che ti interessa guarda alcuni video di un po' di personaggi, scegli e ascolta chi ti colpisce di più, dopo di che guarda i suoi profili social e il suo sito web e se ti piace quello che fa e dice inizia a seguirlo

Il secondo sono le sponsorizzate, sono le pubblicità che ci escono su Instagram o Facebook, ci sono tante persone fuffa che si promuovono ma ci sono anche le persone in gamba come i mentor, se tu mostri interesse verso un determinato argomento iniziando a cercarlo sulla barra di ricerca, mettendo mi piace alle foto di quello che ti interessa, commentare e condividere video, l'algoritmo di Facebook inizierà a mostrarti quel tipo di pubblicità. Il metodo di scelta è come quello su You tube; guarda la pubblicità della persona che ti esce e se ti piacciono i suoi contenuti e la sua personalità inizia e seguirlo.

2 SUGGERIMENTI IMPORTANTI!

- a) Scegli e segui solo un mentor non seguire più persone, rischieresti solo di andare in confusione meglio poche informazioni ma precise che tante disordinate.
- b) Prima di investire anche 1€ guarda e ascolta i consigli del tuo mentor NON prendere iniziativa, rischieresti solo di perdere un sacco di soldi.

BONUS START UP 🚀

Ecco i 3 super bonus se hai deciso di creare un tuo business e di esserne in controllo al 100%:

1° bonus: Qualsiasi sia la tua iniziativa o progetto, ricordati sempre di partire da un solo social, l'errore che commette il 98% delle persone che inizia un business è quello di aprire account su più social senza aver piano su come gestirli, non ha senso avere più social se poi sei poco attivo, meglio avere solo un social ed essere sempre attivo.

2° bonus: Si sempre onesto con te stesso e con gli altri, le persone amano la verità, amano l'autenticità, non dimostrare quello che non sei o quello che vorresti essere. Se ti mostri per quello che non sei a lungo andare le persone se ne accorgeranno e ti vedranno come un falso e non e si fideranno di te. Di sempre la verità in ogni caso

3° bonus: Se hai in mente di lanciare un progetto ma non hai le idee ben precise su come fare,

[INIZIA DA QUI](#)

O qui ti scriverò i 3 elementi chiave sul quale focalizzarsi all'inizio:

- Trova la tua nicchia: Il tuo prodotto o servizio non deve essere per tutti, siamo in un'epoca dove ci troppe informazioni e le persone se vogliono un qualcosa si affidano a degli esperti, ad esempio: se tu hai bisogno di fare una dieta precisa, vai dal dietologo o da un medico

qualunque? Sicuramente dal dietologo perché è specializzato! Il tuo prodotto o servizio deve aiutare solo una tipologia di persone in modo semplice, chiaro e specifico

- Individua i problemi della tua nicchia: In quella nicchia le persone di cosa si lamentano? Che problema hanno? Di cosa hanno bisogno? Perché non sono contenti dei prodotti o servizi che sono già presenti in quella nicchia?

- In che modo il tuo prodotto o servizio può risolvere quel problema? Se vuoi farti pagare devi sapere risolvere una determinata esigenza, una volta visto i problemi all'interno della tua nicchia chiediti: In che modo il mio prodotto o servizio può aiutarli? In che modo gli può semplificare la vita? Facciamo un piccolo esempio:

Nella nicchia degli auricolari le persone si lamentavano che il filo delle cuffie era fastidioso e dava sui nervi quando si attorciglia (questo era un problema).

La soluzione: Creare delle cuffie senza filo che si collegano tramite bluetooth.

Ricorda sempre che il tuo prodotto o servizio non deve essere una bella idea o l'idea del secolo, deve solamente aiutare le persone a risolvere un determinato problema o bisogno.

In conclusione!

sono fortemente convinto che la guida ti sia stata di grande aiuto perché ho voluto condividere con te informazioni gratuite che la maggior parte dei formatori la fuori fa pagare migliaia e migliaia di euro, detto ciò...

Vuoi scoprire in maniera ancora più specifica e pratica quale e come iniziare la tua attività online a seconda della tua situazione attuale?

[INIZIA DA QUI](#)

OPPURE

voglio darti la possibilità di prenotare una ZOOM CALL direttamente con me.

Prima di iniziare per ogni dubbio o problema puoi contattarmi (Alex Alessandro Elia)

instagram [bbi-elia](#) su Telegram [@AlexElia](#) [whatsapp](#)
[email@elia63.com](#)

CHAT TELEGRAM PERSONALE

[QUI JENIUS](#)

[QUI ALE AGENCY](#)

[QUI CHAT FREE](#)

sarò sempre pronto a darti un aiuto in qualunque momento.

oppure clicca [QUI](#) dal mio sito

UN ABBRACCIO

ALEX ELIA

BY BY